REdesign FINANCE

Sales Manager (m/w)

Das Verkaufen von Produkten liegt dir im Blut, schon als Kind wolltest du aus deinem Kaufladen die Waren möglichst erfolgreich an den Mann bringen? Du verstehst es, Kunden von einem Produkt, für das du Feuer gefangen hast zu überzeugen und durch deine offene und charmante Art die Kunden an dich zu binden? Und das hast du alles auch schon in der digitalen Welt bewiesen?

Dann bist du bei uns genau richtig!

Wer wir sind:

Unser Fintech Company Builder mit Sitz in München vereint agile High Potentials, erfahrene Unternehmer und hochkompetente Industrie-Experten. Wir glauben daran, dass wir mit bedingungsloser Fokussierung auf den Kunden Financial Services neu designen können. Die von uns entwickelten Technologien helfen Finanzdienstleistungen smarter, transparenter und günstiger zu machen. Was uns noch ausmacht? Bereits im Stealth-Mode administrieren unsere ersten drei Ventures im Banking-, Insurance- und Personal Finance-Segment mehr als 1 Mio. Konten und Depots mit Assets von über 40 Mrd. EUR.

Was du tust:

- Du bist in unserem Banking-B2B-Venture der erste Kontakt für unsere Neukunden und betreut unsere Bestandskunden
- Du bist ganzheitlich zuständig von der Angebotserstellung bis hin zum Vertragsabschluss
- Du unterstützt deine Kollegen bei der Durchführung von Kampagnen
- Du arbeitest eng mit den operativ Verantwortlichen zusammen, um die Kundenzufriedenheit immer hoch zu halten
- Du bringst deine Ideen ein, um Prozesse effizienter zu gestalten, Kunden gezielter anzusprechen und Ressourcen besser zu nutzen
- Du nimmst an Kundenevents teil, präsentierst damit das Unternehmen und pflegst die Kundenbeziehung

Was wir Dir bieten:

- Deine Tätigkeit ist abwechslungsreich und interessant, Langeweile oder „9-to-5-business-as-usual“ kennen wir nicht
- Dein Aufgabengebiet lässt dir viel Freiraum für Eigenverantwortung und Spielräume in der Gestaltung
- Durch kurze Entscheidungswegen arbeitest du direkt mit der Geschäftsleitung zusammen. Dein Input ist auch unternehmensübergreifend sichtbar und wichtig

- Wir verdienen mit unserer Technologie ganz gut, was sich auf deinem Gehalt niederschlägt, das leistungsorientiert und abhängig der vorhergehenden Berufserfahrung mit Dir vereinbart wird
- Neben der lässigen Arbeitsatmosphäre bieten wir Dir nicht nur junge, dynamische Kollegen sondern auch viele Annehmlichkeiten wie variable Arbeitszeiten in einem modernen Büro in der Parkstadt Schwabing (u.a. Kindergarten/Krippe und Fitnesscenter gegenüber), Getränke, Obst, Parkplatz in der Tiefgarage und vieles mehr.
- Zusätzliche Sozialleistungen wie Kinderbetreuungszuschuss, betriebliche Rentenversicherung etc. runden unser Wohlfühlpaket ab

Das hört sich alles zu gut an um wahr zu sein?
Ein bisschen was solltest du bitte mitbringen, und zwar:

Wen wir suchen:

- Du hast ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Hochschulstudium, eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du hast großes Interesse an digitalen Geschäftsmodellen
- Du kannst gut mit Menschen umgehen, bist sympathisch und charmant. Du kannst dich schnell in die Lage anderer versetzen, bist ein guter Zuhörer und siehst dich selber als Dienstleister.
- Komplexe Sachverhalte schrecken dich nicht ab sondern spornen dich im Gegenteil dazu an, sie strukturiert zu durchdenken, zu planen und richtig zu priorisieren
- Kommunikation ist das A und O: Du weißt dich zu artikulieren, bist überzeugend und kannst mit Worten jonglieren, um immer den richtigen Nerv zu treffen.
- Du arbeitest proaktiv, leistungsbereit und bist intrinsisch motiviert

Du findest dich hier wieder, DAS BIST DU?

Dann freuen wir uns sehr über deine Bewerbung! Bitte mit Zeugnissen und unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung einfach per Email an

hr@redesignfinance.de

Talent Tree GmbH · Baaderstraße 7 · D-80469 München